

Reiseberater/in im Vertriebsbereich/Sales Team

- ▶ ab sofort, jedoch auch ein späterer Einstieg möglich
- ▶ Vollzeit/ 40 Std. pro Woche

✚ Das kannst Du bei uns bewegen

Um zum persönlichen Wunscherfüller deiner Kunden zu werden, tust Du immer ein bisschen mehr als notwendig? Dann bist Du genau richtig bei uns! Mit diesen Aufgaben kannst Du Dich vom ersten Tag an voll einbringen:

- ▶ Du planst, kalkulierst, organisierst und bereitest Reisen nach
- ▶ Du schnürst individuelle Reiseleistungen, je nach Kundenwünschen zu pauschalen Reisepaketen zusammen
- ▶ Du kommunizierst vor allem mit unseren Kunden, erstellst passende Angebote und berätst sie in allen Fragen und Angelegenheiten rund um ihre Reise
- ▶ Kommunikation mit Geschäftspartnern und Leistungsträgern (Hotelagenturen und Reisevermittlern)
- ▶ Einpflegen von Buchungen und Rechnungserstellung mit Hilfe der Buchungssoftware Ratio
- ▶ Betreuung von Reisebüros
- ▶ Beschwerdemanagement

👍 Was wir bieten

- ▶ Ein aufgeschlossenes Team, das immer mit Spaß bei der Sache ist
- ▶ Hohe operative Verantwortung, eigenständiges Arbeiten in flachen Hierarchien mit kurzen Kommunikationswegen
- ▶ Eine freundschaftliche Atmosphäre, in der regelmäßige Team-Events nicht fehlen dürfen & kostenlose Getränke

📁 Was Du mitbringen solltest

- ▶ Freude und Geschick im Umgang mit Menschen & Zahlen
- ▶ Erfahrungen im Verkauf von Dienstleistungen
- ▶ Organisationstalent und ergebnisorientiertes Arbeiten
- ▶ Keine Scheu vor dem Kontakt zu Kunden und Leistungsträgern (per Telefon/E-Mail)
- ▶ Sehr gute Rechtschreibung und Ausdrucksfähigkeit
- ▶ Kenntnisse in MS Office
- ▶ Spaß an der Arbeit mit Buchungssystemen



Du bist neugierig geworden?

Wenn Du Lust hast, spannende neue Erfahrungen zu sammeln und uns bei der weiteren Expansion unseres Unternehmens aktiv zu unterstützen, dann sende noch heute Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an Christian Mertgen via jobs@max-tours.de.

Wir freuen uns auf Dich!